

INFORMATIVO

INFORMATIVO SOLETROL - MAIO/JUNHO 2013 - ANO XV - Nº 109

Soletrol Top of Mind

Empresa conquista pelo décimo segundo ano consecutivo o Prêmio Ruy Ohtake e é identificada como Top of Mind

Ser reconhecida pelo mercado é sempre um indicador positivo. Ele atesta que a empresa está caminhando a bom termo para atender integralmente ao cliente, em termos de qualidade do produto, atendimento no pós-venda e interesse em atuar proativamente para o desenvolvimento de soluções, entre outros fatores. “É por isso que valorizamos tanto todas as premiações e reconhecimentos que têm como base pesquisas qualitativas, como o Prêmio Ruy Ohtake – Top of Mind Revenda Construção”, observa o diretor presidente da Soletrol, Luís Augusto Ferrari Mazzon.

A Soletrol, representada pelo seu diretor superintendente Paulo Sérgio Ferrari Mazzon (foto), recebeu seu décimo segundo prêmio consecutivo, durante o evento que reuniu mais de 600 convidados, dia 23 de maio, no Clube Monte Líbano, em São Paulo. Neste ano, o Grupo Revenda fez algumas mudanças nesse reconhecimento, marcando os 20 anos da pesquisa e os 25 anos do Grupo Revenda. A partir de agora, o Top of Mind – Revenda Construção substitui o Prêmio Conceito e Imagem, e a pesquisa faz entrevistas diretas, por telefone, com mais de 2.300 lojistas para conhecer as marcas mais lembradas pelos revendedores de materiais de construção de todo o Brasil.

A pesquisa foi realizada pela Quinta Essência Pesquisa & Inteligência de Mercado entre os meses de outubro de 2012 e fevereiro de 2013.

“Para a Soletrol é uma honra receber o Troféu Ruy Ohtake. Nossos esforços para consolidar a marca no mercado se mostram válidos quando a empresa é a primeira a ser lembrada quando o assunto é Sistemas de Aquecimento Solar. E mais, não vamos poupar esforços para continuar sendo a primeira marca do mercado. Tenho certeza de que nossa liderança de mercado é também fruto dessa parceria que estabelecemos ao longo dos anos com lojistas e profissionais do setor”, reforça Paulo Sérgio.



**12x
Soletrol**



Editorial

Cumprir

Existe algo que faz sempre uma grande diferença na conquista de resultados de toda espécie, seja no âmbito pessoal, seja na sociedade ou no ambiente de trabalho. Ao observarmos tudo que acontece com cada pessoa, individualmente ou no plano coletivo (que nada mais é que a soma de muitos indivíduos), está relacionado ao quanto cada um cumpre com os compromissos assumidos e com as responsabilidades naturalmente atribuídas pela vida ou escolhidas e, portanto, também assumidas.

Não sei porque isto é assim, mas a grande maioria das pessoas tem dificuldades em ser cumpridoras das atividades a elas atribuídas. Muitos ficam esperando que algo “caia do céu” ou que alguém as faça por eles.

Quantas vezes você já ouviu ou falou, no decorrer de sua vida, a frase “Dever cumprido”? Chegou a perceber que quando falou ou ouviu essa frase sempre vem carregada de uma entonação positiva, firme e até mesmo com certa emoção e vibração?

Quando entendemos o dever como sendo uma obrigação autoimposta, passamos a realizar nossas atividades com muito mais dedicação e prazer e isto nos levará sempre a resultados muito melhores, pois estaremos cumprindo com algo assumido e que se considera importante.

O grande exercício é estarmos sempre atentos no sentido de que tenhamos claro e consciente quais são nossos deveres, e até mesmo nossas obrigações, para nos empenharmos nas suas concretizações.

E, como sempre preciso dizer, vale sempre agradecer pelo dever cumprido e pelos resultados conquistados.

Luís Augusto Ferrari Mazzon
Diretor Presidente da Soletrol

Aplicação de SGP em prédio

Sistema da Soletrol é implantado em edifício e vai aquecer mais de 1 milhão de litros de

Utilizar a energia solar para o aquecimento de água é uma alternativa inteligente, econômica e sustentável. E a cada dia mais projetos são concebidos com essa tecnologia limpa. Um exemplo é o edifício residencial Héritage, localizado no bairro das Perdizes, na capital paulista, que é equipado com um SGP - Sistema de Aquecimento Solar de Grande Porte da Soletrol.

Entregue no início de 2013, o Héritage possui 32 apartamentos, com demanda total de 8 mil litros diários de água quente, sendo que 40% desse total será atendido pelo sistema solar, conforme estabelece a legislação da cidade de São Paulo. O projeto, que garante o aquecimento de 3.200 litros de água (cerca de 1,2 milhão de litros de água quente por ano), conta com quatro reservatórios térmicos de 800 litros e 32 coletores de 2 metros quadrados, perfazendo um total de 64 metros quadrados de área coletora.

O projeto optou por reservatórios térmicos de menor porte por causa da facilidade no transporte vertical desses equipamentos para a

Processo de expansão de Revendo

Desde o segundo semestre de 2012, a Soletrol tem efetivado ações para fortalecer continuamente os lojistas e outros parceiros que distribuem regionalmente os produtos da empresa. O objetivo sempre é aprimorar os serviços para um atendimento integral e de excelência aos consumidores finais, desde a apresentação técnica dos produtos até a instalação e pós-venda.

Este trabalho de transferência de *know how* da indústria para o revendedor já é um processo contínuo e avaliado como muito funcional. Dessa forma, a Soletrol passa agora para outro patamar: a ampliação de sua rede de revendedores especializados em Sistemas de Aquecimento Solar – SAS.

O trabalho já está em curso, mas será fortemente intensificado no segundo semestre de 2013. “Esse esforço é muito importante para ampliar as possibilidades de aplicação dos SAS. Além de proporcionar um atendimento próximo, com todas as vantagens que isso oferece, o parceiro local entende a realidade e as peculiaridades da região. E isso

HIS amplia uso dos SAS no Noro

A obrigatoriedade de uso de Sistemas de Aquecimento Solar nos conjuntos de habitações de interesse social – HIS construídos no âmbito do programa Minha Casa, Minha Vida estão derrubando o paradigma de que não há necessidade de água quente para banho na região Nordeste. Todos os conjuntos têm previsto a instalação do aquecedor solar para ampliar o conforto dos moradores, tornando possível quando desejado o uso de água quente.

“Baseado nas estatísticas que apontam que a Soletrol está presente em cerca de 90% da região Nordeste, a mensagem que fica é que sim, é interessante a disponibilidade de água aquecida para esta região quente de nosso país, porém sem ter o ônus do alto custo

INFORMATIVO

O Informativo Soletrol é o veículo de comunicação da empresa Soletrol Indústria e Comércio Ltda. com tiragem anual mínima de 6 edições.

Correspondências e Mensagens podem ser enviadas para o Departamento de Marketing

Soletrol Indústria e Comércio Ltda.
Rodovia Marechal Rondon, Km 274
São Manuel - SP - CP 53 - CEP 18650-970
informativo@soletrol.com.br

residencial: Edifício Héritage

o em São Paulo, conforme lei solar municipal,
água por ano

cobertura e o acesso às passagens das portas internas de 90 cm no barrilete da edificação.

Com o auxílio de 32 suportes metálicos galvanizados, os coletores foram instalados na laje de cobertura na inclinação e orientação ideais para captar a energia solar. O sistema também é equipado com um quadro de comando para a bomba do sistema, responsável pela recirculação da água entre os reservatórios e os coletores.

O Sistema de Aquecimento Solar de Grande Porte - SGP, que teve o projeto iniciado em fevereiro de 2012, foi entregue em agosto, e levou cerca de 20 dias para a completa instalação e verificação do sistema. Por se tratar de uma aplicação de grande porte, os produtos foram fornecidos pela Soletrol e todo o projeto de engenharia e execução foram desenvolvidos pela Sol Tecnologia, empresa especializada em projetos *turn key* para grandes demandas de água quente e eficiência energética.



Edifício Héritage



las por todo o Brasil

num país continental como o Brasil deve ser levado em consideração”, comenta o diretor superintendente da Soletrol Paulo Sérgio Ferrari Mazzon.

“É a hora do solar! O melhor momento para fortalecermos alianças com especialistas em hidráulica de todo o Brasil e transformá-los em profissionais do aquecimento solar. Dessa forma, teremos ao nosso lado grandes parceiros nas mais diversas cidades e regiões. E, com isso, esses revendedores terão grande alavancagem em seus negócios, se transformando em verdadeiros consultores em Sistemas de Aquecimento Solar. É a parceria onde todos ganham, a Soletrol, o revendedor e principalmente o cliente final, que terá maior segurança e facilidade para adquirir e desfrutar dos benefícios de um aquecedor solar Soletrol”, reforça Paulo Sérgio.

A expectativa é ter revendedores Soletrol especializados em todos os cantos do país até o final de 2013, projetando um aumento entre 20% e 30% de sua rede.

leste

gerado pela energia elétrica”, argumenta Luís Augusto Ferrari Mazzon, diretor presidente da Soletrol.

A Soletrol vem fornecendo o Aquecedor Solar Compacto Solquent, desenvolvido sob medida para atender às demandas das HIS do programa, a diversos empreendimentos de todo o Nordeste e demais estados do Brasil. A mais recente venda foi realizada em junho, e prevê o fornecimento de 460 equipamentos compactos Solquent de 200 litros, cada um dotado de um coletor solar de 1,6 metros quadrados, para um conjunto que está sendo levantado na cidade de Pesqueira, em Pernambuco.



Motivação

Controle

Você controla algumas das ferramentas mais poderosas já criadas. Estique sua mão, pegue um lápis e repare como você tem o controle completo das suas ações. Pense na última vez que saiu para jantar com um amigo, e repare como consegue controlar seus pensamentos. Fale "hoje o dia está repleto de oportunidades", e entenda que você tem controle completo sobre as coisas que diz.

Com estas mesmas ferramentas – pensamentos, ações e palavras – muitas pessoas criaram vastas fortunas, construíram cidades, produziram obras imortais de arte e literatura. Outras usaram essas mesmas ferramentas para o mal – muitas mais ainda simplesmente não fizeram nada e desperdiçaram suas oportunidades.

Seus maiores triunfos e seus maiores arrependimentos virão das coisas que você pensa, diz e faz – não das circunstâncias que a vida lhe apresenta, mas sim como você usa essas ferramentas quando as circunstâncias se apresentam.

Então pratique esse controle com cuidado, com propósito, com direção. A cada momento, todos os dias, é você que está no controle. Pense como se tivesse o controle, fale como se tivesse o controle, aja como se tivesse o controle – porque você certamente o tem.

Ralph Marston

Extraído do Boletim "Crescimento Pessoal & Motivação" da Editora Quantum

Pensamentos

"A derrota nunca acontece até que você admita."

Josephus Daniels

"Nenhum conhecimento é pequeno demais e nenhum sonho é grande demais"

William Van Horne

"Mais importante que a vontade de vencer é a coragem de começar"

Anônimo

Universidade do Sol ministra curso de SGP em São Paulo



No dia 15 de maio, no Centro de Convenções do Villa Lobos Office Park, na cidade de São Paulo, a Universidade do Sol realizou o curso "Análise de Projetos de Sistema de Aquecimento Solar de Grande Porte: Redução de Custos e Otimização de Performance".

Com a participação de 68 profissionais vindos de todas as diversas cidades do Brasil, como Brasília, Curitiba, Maringá, São José dos Campos, Belém, Piracicaba e Sorocaba, o curso apresentou temas fundamentais para os interessados em se capacitar em SGP - Sistemas de Aquecimento Solar de Grande Porte, um mercado em franco crescimento. Foram abordados temas como princípio dos SGP; modelos de reservatórios térmicos e coletores solares disponíveis no mercado; tipos de etiquetagem, certificações e padrões internacionais; armazenamento de calor; formas de otimização dos sistemas e integração hidráulica, além de distribuição de calor e água quente, aquecimento de piscina e análise básica de viabilidade técnica e financeira.

Ao final do curso, os participantes – engenheiros, arquitetos, técnicos e projetistas de sistemas para fornecimento de água – saíram com conhecimento para analisar, comparar e implementar sistemas de aquecimento solar de grande porte em aplicações de medição individualizada.

Interessada em disseminar o conhecimento qualificado dos SGP, a Soletrol participou como uma das patrocinadoras do curso ministrado pelo Eng. Ph.D. Lúcio Mesquita e promovido pela Universidade do Sol.



LIDERANÇA RECONHECIDA E AUDITADA



Prêmio Pini
10 anos consecutivos



Prêmio Ruy Othake
12 anos consecutivos



Prêmio Top of Mind
Datafolha / Casa & Mercado
7 anos consecutivos



Prêmio Revista Revenda
por 10 anos consecutivos



Prêmio Inmetro/Procel
por vários anos consecutivos



Prêmio Top of Mind
A preferência dos Arquitetos



Para o mundo todo
For the whole world



UNIVERSIDADE DO SOL
Fundação mantida
pela Soletrol

Impresso Especial

9912212342/2008-DR/SPI

Soletrol

CORREIOS

DEVOLUÇÃO GARANTIDA
CORREIOS

REVENDEDORES E REPRESENTANTES EM TODO O BRASIL

Rodovia Marechal Rondon, Km 274
Caixa Postal 53 - CEP 18650-970
São Manuel - SP
www.soletrol.com.br

Fábrica, Centro de Treinamento e Centro Tecnológico
Fone (14) 3812 2000 - Fax (14) 3841 4080
Vendas Brasil - 0800 112274

PARA USO DOS CORREIOS

- MUDOU-SE
- DESCONHECIDO
- NÃO EXISTE O Nº INDICADO
- OUTROS _____

REINTEGRADO AO SERVIÇO POSTAL EM

RESPONSÁVEL

IMPRESSO